Chef des ventes / Sales manager Grands Comptes (H/F)

Réf : SM/F

Vous souhaitez rejoindre une structure en pleine croissance offrant des opportunités d'évolution et travailler dans un environnement de travail dynamique, innovant, fondé sur des valeurs fortes.

Le groupe Arkadin (environ 1 000 collaborateurs) est spécialiste des services de collaboration à distance (audio, web et vidéo conférences) pour les entreprises. Avec une des plus fortes croissances de son secteur d'activité, Arkadin est présent sur tous les continents au travers de ses 28 filiales et propose partout dans le monde des services de haute qualité dédiés aux grandes et moyennes entreprises.

Nous recherchons un(e) :

Chef des ventes / Sales manager Grands Comptes (H/F)

Rattaché(e) au Directeur Commercial d'Arkadin France, vous participez au développement commercial de la vente directe en France. Vous êtes autonome et encadrez une équipe de plusieurs ingénieurs commerciaux.

Dans ce cadre, vos principales responsabilités sont :

- Participer à la définition de la stratégie commerciale
- Manager et développer les collaborateurs de votre équipe : fixation et suivi des objectifs, coaching, reporting…
- Etablir le reporting de l'activité commerciale pour la direction
- Garantir l'atteinte des objectifs qualitatifs (KPIs) et quantitatifs (CA/service) de votre équipe
- Accompagner votre équipe sur le terrain, sur la rédaction des appels d'offres et des propositions commerciales, ainsi que leur soutenance…
- Travailler en collaboration avec les départements internes Arkadin…

Profil recherché :

- Minimum 5 ans d'expérience commerciale grands comptes dans la vente de services dans le secteur télécom ou IT, dont au moins 3 ans dans un rôle d'encadrement
- Excellent relationnel
- Capacité à interagir avec les interlocuteurs de haut niveau : Directeur Commercial, Directeur Marketing, DSI…
- Autonome et force de proposition
- Dynamique, rigoureux, enthousiaste et ayant le sens du challenge
- Savoir gérer le stress et les priorités
- Anglais courant : animation de réunions en anglais, documents écrits
- Capacité à accompagner et développer une équipe : faire monter en compétence et en autonomie

Poste en CDI, basé à Paris.